

Le bouleversement de la situation économique à compter de 1930 a modifié le degré utilisable de comparabilité des estimations de la richesse nationale durant cette période. De plus, des études récentes beaucoup plus détaillées du revenu national donnent des aspects nouveaux au sujet connexe qui s'appelle la richesse nationale et déterminent des modifications dans les méthodes d'établir ces estimations. En raison de ces circonstances, les détails concernant les estimations antérieures sont omis. L'estimation de 1933 est la dernière publiée.

Sous-section 2.—Revenu national

L'étude du revenu national faite par le Bureau embrasse toute la période écoulée depuis la fin de la première guerre mondiale jusqu'à nos jours. Le plan général consiste à réunir ou à estimer les paiements faits aux particuliers et les profits non distribués des trente groupes industriels et de services. Les genres de paiements tels que les salaires et les gages, les autres fruits du travail, les déductions des propriétaires qui travaillent, les dividendes, les intérêts et les loyers ont été ensuite additionnés pour les trente sources de revenu. Les résultats de cette opération ont servi à déterminer l'importance relative des groupes et des genres de paiements de revenu. L'étude de la tendance et des fluctuations des diverses séries statistiques constitue une analyse complète du fonctionnement de l'économie canadienne. En plus des estimations nationales, les provinces ont calculé la distribution des paiements de revenu aux particuliers.

Une estimation du revenu national du Canada est très utile à de multiples points de vue. Comme meilleure mesure de l'activité économique, elle sert à illustrer l'évolution à long terme et les fluctuations cycliques. En l'ajustant pour les changements de prix, le volume des marchandises et des services assurés par le système économique est enregistré d'année en année. Le revenu national offre aussi une unité de mesure servant à l'étude de la dette nationale, de la taxation, du commerce extérieur et intérieur, du degré comparatif d'aisance et autres facteurs. La répartition du revenu national entre les groupes industriels et de services, selon les catégories de revenu et l'origine provinciale, donne des aperçus intéressants sur le fonctionnement du système économique. Une mesure exacte du revenu national est non seulement désirable, mais essentielle à l'étude de la plupart des problèmes économiques nationaux.

Définition du revenu national.—Le revenu national est la valeur nette des denrées produites et des services offerts durant une certaine période. Il pourrait être encore défini la somme des épargnes positives et négatives des entreprises et le revenu des particuliers domiciliés au Canada, ceci comprenant les salaires et gages, les indemnités aux accidentés, les pensions, les dividendes, les intérêts, les loyers et les retraits des propriétaires qui travaillent. Il se trouve une troisième définition encore plus large dans l'Annuaire de 1938, p. 923.

Revenu national dans la période écoulée entre les deux guerres.—Au cours de l'étude du revenu national qui se poursuit au Bureau Fédéral de la Statistique, toute la période écoulée depuis la première guerre mondiale a été revue. Il en est résulté un relevé statistique plus complet de l'activité économique du pays. Les résultats de cette étude sont exposés dans le tableau 43.

Les revenus en espèces sont sensibles aux niveaux des prix, lesquels ont subi de profonds changements durant cette période. Si l'on écarte l'influence des fluctuations en exprimant le revenu de chaque année d'après les prix de base de la