

1923. Pendant les premiers mois de 1924, la perspective était encourageante; néanmoins, les statistiques finales de l'année la placent un peu au-dessous de 1923. Les statistiques complètes de 1925, 1926, 1927, 1928 et 1929 révèlent une avance notable dans la valeur brute ou nette des produits. Les niveaux de 1929 sont même supérieurs à ceux du boom d'après-guerre, bien que les prix des produits ouverts aient baissé de 41 p.c. au cours de cette période. Les rapports mensuels de l'emploi indiquent toutefois que cette expansion régulière s'est ralentie au cours de 1930, en raison de la dépression mondiale des affaires qui commença sur la fin de 1929, avec le résultat que la production manufacturière canadienne en 1930 est redescendue au niveau de 1927.

D'après les rapports mensuels fournis par les employeurs sur le nombre du personnel qu'ils emploient, il est à prévoir que les chiffres définitifs de 1931 accuseront un plus ample fléchissement.

Sous-section 1.—Production manufacturière du Dominion et des provinces depuis 1870.

Le progrès réalisé par la fabrication sur une vaste échelle pendant la dernier demi-siècle est clairement démontré par les statistiques du tableau 1, quoique cette tendance soit moins accentuée au Canada que dans les pays essentiellement industriels et plus densément peuplés, où la vente des objets de consommation courante est beaucoup forte. Et cependant, le recensement de 1911 constatait que dans la division électorale de Toronto-Sud, le plus important centre manufacturier d'Ontario, la moitié des établissements industriels occupaient 90 p.c. des ouvriers. Dans la période qui précéda immédiatement la guerre, on vit se fusionner un grand nombre de manufactures, cette fusion ayant pour effet des économies considérables, tant dans l'achat des matières premières que dans l'organisation de la vente.

Le tableau 1 présente avec clarté le mouvement de la révolution industrielle (ou plus exactement l'évolution) au Canada. On y constate une élévation constante du capital de chaque manufacture, du personnel et de la main-d'œuvre, ainsi que de la valeur de ses produits en tenant compte, bien entendu, de l'inflation et des conditions plus ou moins factices de la période de guerre. S'il est vrai que la fusion des industries amoindrit les chances d'un employé de devenir patron, il est toutefois utile de remarquer que les appointements et salaires payés aux employés et ouvriers ont plutôt augmenté et que la situation de la classe ouvrière s'est grandement améliorée; il est regrettable que l'absence de statistiques sur les cours de détail des marchés canadiens avant 1890 nous interdise une comparaison exacte entre le pouvoir d'achat que donnait à l'ouvrier son salaire de 1870 et celui d'aujourd'hui.

Recensements des manufactures.—Il n'est pas facile d'établir des comparaisons périodiques, parce que les données des recensements successifs sont sérieusement affectées par les méthodes différentes de dénombrement. Les recensements de 1870, 1880 et 1890 embrassent toutes les manufactures sans exception, les énumérateurs ayant reçu les instructions suivantes:—"un établissement industriel est un lieu où une ou plusieurs personnes sont employées à fabriquer, modifier ou transformer des marchandises pour la vente ou pour la consommation, quelle que soit l'importance du capital absorbé ou des produits ouverts. Les ateliers de réparations et ceux qui transforment les produits fournis par leur clientèle doivent être considérés au même titre et figurer au recensement".

Par contre, les statistiques recueillies en 1900, 1905 et 1910 ne tiennent compte que des établissements occupant au moins cinq ouvriers. Les instructions qui ont présidé au recensement de 1901 spécifient expressément que seules les manufac-